

Leader des solutions pour systèmes fluides, **Swagelok Lyon** est le distributeur officiel des produits, assemblages et services Swagelok pour la moitié Sud de la France.

Basée à Genas (69) Swagelok Lyon est une PME dynamique et ambitieuse (40 collaborateurs, CA 18M€) adossée au groupe Swagelok, société privée américaine (CA 2 Md USD).

Nos produits sont conçus pour offrir des performances fiables et durables pour tous systèmes fluides gaz ou liquide : de la cryogénie à 648°C, de l'ultravide à 4134 bars. Nous travaillons avec des secteurs industriels variés tel que la chimie, la pétrochimie, les énergies, le semi-conducteur, la R&D, etc.

Afin d'accompagner la croissance de notre entreprise, nous recrutons :

## Un/Une Technicien(ne) Commercial (e) Sédentaire

### VOTRE MISSION, rattachée au Directeur Technique

- Conseiller techniquement nos clients : être un support à la sélection et à l'utilisation de nos produits selon les besoins du client (spécifications, conditions de services...), aider nos clients à définir leur besoin
- Traiter les demandes de devis de nos clients et réaliser les offres
- Travailler en étroite collaboration avec les différents services de l'entreprise et notamment l'équipe commerciale terrain, le service commande.

### VOTRE PROFIL

- Formation Bac+2 à Bac+5 dans un domaine technique tel que la mécanique des fluides, l'hydraulique, les automatismes, le génie thermique et énergie ou la mesure physique.
- Débutant ou avec expérience
- Anglais courant
- Fort intérêt pour l'aspect technique, appétence pour la relation client

### VOUS AUSSI, REJOIGNEZ-NOUS !

CDI, 36 heures / semaine

Formation interne à nos produits

Salaire (selon profil) : fixe sur 13 mois

Intéressement

Tickets restaurants, mutuelle entreprise

Télétravail possible, jusqu'à 2 jours par semaine

**Merci d'adresser votre candidature à [stephane.molier@lvr-sarl.fr](mailto:stephane.molier@lvr-sarl.fr)**