

Vertriebsaußendienst Outside Sales (m/w/d)

ab sofort, Vollzeit in Festanstellung

Swagelok Frankfurt ist autorisierter Vertriebs- und Servicepartner des weltweit führenden Anbieters für Fluidsystemlösungen, Swagelok. Mit unseren vielfältigen Komponenten und Lösungen beliefern wir Kunden aus nahezu jeder Branche: von Industrieunternehmen, über Pharmakonzerne bis hin zu Institutionen oder Forschungs- und Entwicklungseinrichtungen. Dabei setzen wir auf Qualität und Kundennähe.



Deine Aufgaben & Zuständigkeiten

- Du bist ein Fan technischer Produkte und begeisterst Neu- sowie Bestandskunden, sowohl durch deine fachkundige Beratung als auch dein selbstbewusstes, offenes Auftreten, von unseren Produkten und Services.
- Engagiert und proaktiv verantwortest du die strategische Weiterentwicklung deines Vertriebsgebiets und des Kundenstamms.
- Du arbeitest gerne im Team, beispielsweise mit dem Tech Center oder dem Marketing, um die Kundenbedürfnisse bestmöglichst zu erfüllen.
- Mit fundiertem Markt- und Zielgruppenwissen beobachtest du kontinuierlich die Wettbewerber und hast die aktuellen Trends im Blick.
- Mit Begeisterung und Freude vermittelst du fachliches Wissen auf Kundenworkshops, überzeugst auf Messen und tauschst dich mit Swagelok Kontakten auf nationalen und internationalen Meetings aus.
- Durch entsprechende Dokumentationen, Jahresumsatzplanungen und Forecasts hast du stets einen vorausschauenden Überblick über deine Vertriebsaktivitäten.

Dein Profil

- Du hast Spaß an technischen Produkten und Interesse daran, unser Leistungsportfolio kennenzulernen und unsere Unternehmenswerte zu leben.
- Mit deinem selbstbewussten, engagierten und offenen Auftreten begeisterst du unsere Kunden und baust vertrauensvolle Beziehungen auf.
- Du bist engagiert und flexibel und legst großen Wert darauf, deinen Kunden einen Mehrwert zu bieten, indem du individuelle Lösungen zur Optimierung ihrer Prozesse anbietest.
- Unternehmerisches Denken und eigenverantwortliches Handeln sind für dich selbstverständlich.
- Idealerweise hast du bereits Erfahrungen im (technischen) Vertrieb und verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Dein Auftreten und deine Ausstrahlung sind entscheidend!

Wir sind davon überzeugt, dass wir dir unsere Produkte und Prozesse durch unsere Einarbeitung und Schulung beibringen können, deshalb suchen wir nach jemandem, dessen Persönlichkeit uns überzeugt. Zeige uns, warum du die perfekte Ergänzung für unser Team bist und gemeinsam werden wir die Zukunft unseres Unternehmens erfolgreich gestalten!

Lass dich von einem Job überzeugen

bei dem du nicht nur einen Job, sondern Freunde findest:

Wir pflegen eine offene und freundliche Arbeitsatmosphäre und legen Wert auf gemeinsame Aktivitäten wie das gemeinsame Mittagessen in unserer gemütlichen Küche oder gehen gemeinsam auswärts essen. Freitags stoßen wir gerne gemeinsam auf den Feierabend an und unsere Betriebsevents feiern wir gerne gemeinsam mit unseren Partnern und Familien. Einmal im Jahr verbringen wir gemeinsam mit der gesamten Swagelok Dach-Region ein paar Tage im Skiurlaub, bei dem wir nicht nur Ski fahren, sondern auch Karten spielen, gemeinsam essen und vieles mehr. Einen visuellen Einblick in unser Skiurlaub erhältst Du auf unserer LinkedIn Seite: [Skiurlaub 2023](#). **Bist du beim nächsten Mal dabei?**

Neben einem großartigen Team überzeugen wir durch

kurze Entscheidungswege dank flacher Hierarchien in einem kleinen Unternehmen mit fast 30 Kollegen und Kolleginnen. Eine abwechslungsreiche, herausfordernde Arbeit, die du mit viel Eigenverantwortung nach deinen Wünschen entwickeln und gestalten kannst. Damit du deinen Job optimal ausführen kannst, erhältst du selbstverständlich Firmenhandy und -laptop sowie einen Firmenwagen, welchen du auch privat nutzen kannst.