



Swagelok Switzerland

Strategieplanung mit vorgesehener Umsetzung und Annahme einer Führungsposition ab dem zweiten Anstellungsjahr

Leiter Business Development, Mitglied der GL (m/w/d)

Übernehmen Sie die federführende Funktion in der Erarbeitung und Umsetzung der lokalen Unternehmensstrategie für die Märkte Schweiz und Österreich

Die Aufgabe:

Im ersten Anstellungsjahr:

- Fundierte **Analyse des Schweizer und österreichischen Marktes**, um unter Anbetracht der Kultur, der Vorschriften und Eigenarten der jeweiligen Länder die existente globale Konzernstrategie in **konkrete realisierbare lokale Unternehmensstrategien** übersetzen zu können
- Identifikation und Bewertung von neuen **Markteintrittsmöglichkeiten** und **Wachstumspotenzialen**
- Verantwortung für die **Geschäftsplanung** und **-Rapportierung** gegenüber dem Verwaltungsrat und dem Konzern
- **Repräsentanz von Swagelok Switzerland und Austria** gegenüber dem Mutterhaus in den USA in einer Vielzahl von Arbeitskreisen und Übernahme einer wichtigen Koordinationsfunktion
- Teilnahme am Swagelok Engagement Program (**Sechs-Monats Einführungsprogramm für Kader** bei der Swagelok Gruppe)

Ab dem zweiten Anstellungsjahr:

- Sicherstellung der **Erreichung der gesetzten strategischen Ziele** durch Überwachung der avisierten Aktivitäten
- Projektmanagement von notwendigen **strategischen Veränderungsprozessen**, Überwachung der Projektleistung und Bewertung der Projekteffektivität
- Übernahme einer **disziplinarischen Führungsfunktion**
- **Förderung eines positiven Unternehmens- und Markenimages** in den jeweiligen Ländern
- Realisierung von Synergieeffekten dank Förderung der **Zusammenarbeit mit den länderübergreifenden Abteilungen**

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene **technische Ausbildung** oder **Studium** (vorzugsweise in Maschinenbau) mit **betriebswirtschaftlicher Weiterbildung** in Form eines MBAs

- Mehrjährige Erfahrung in der **Strategieplanung oder -beratung im industriellen Umfeld**
- Erste **Führungserfahrung** sowie **Erfahrung in der Leitung von Projekten** von grossem Vorteil
- **Muttersprache Deutsch** und **verhandlungssichere Englischkenntnisse**
- **Strategische und analytische Denkweise**, vorausschauende Planung
- Exzellentes **kommunikatives Geschick** in Kombination mit **Präsentationsfähigkeiten** auf Deutsch und Englisch

Das Angebot:

- **Garantierte Weiterentwicklungsmöglichkeit** ab dem zweiten Jahr, wie beispielsweise als Sales Director oder General Manager Schweiz/Österreich
- Inhabergeführtes KMU mit **familiärer Unternehmenskultur** und **kurzen Entscheidungswegen**
- **Breites Spektrum an Produkten** sowie **grosse Branchenvielfalt** von Forschung über Entwicklung, Serienfertigung, bis Grossanlagenbau
- **Internationale Zusammenarbeit** innerhalb der Swagelok Gruppe

Das Unternehmen

Swagelok Gruppe ist eine weltweit führende **Entwicklerin und Anbieterin von Fluidsystemkomponenten** und den zugehörigen Services. Die Bedürfnisse ihrer Kunden in einer Vielzahl von Branchen stellt sie stets in den Mittelpunkt ihres Handelns, um sie bei allen Anforderungen an einen sicheren, effizienten und zuverlässigen Transport von Flüssigkeiten und Gasen in anspruchsvollen Systemanwendungen zu unterstützen. In der Schweiz und Liechtenstein ist die Organisation seit 1969 als einziger autorisierter Distributor für Swagelok Produkte unter dem Namen **Swagelok Switzerland and Austria** mit **rund 50 Mitarbeitenden** tätig. Am Schweizer **Standort in Wohlen** gibt es neben **Vertrieb und Beratung** auch eine **Konstruktions- und Montageabteilung**. Das Produktsortiment umfasst einfache Produktkomponenten sowie komplexe kundenspezifische Systemlösungen.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Bitte senden Sie uns **Ihre Unterlagen** online in wenigen Schritten unter Angabe der Referenz Nummer **CH-05447** über den **Bewerberbutton** zu.

Für **Fragen** steht Ihnen Frau Maria Stenico unter **+41 41 228 80 90** oder **contact.ch@mercuriurval.com** gerne zur Verfügung (bitte senden Sie keine Bewerbungsunterlagen an diese E-Mail-Adresse. Nutzen Sie bitte ausschliesslich eine der Apply-Funktionen.)

Vertraulichkeit sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

Über MU

[Mercuri Urval](#) ist ein international tätiges Beratungsunternehmen und bietet wissenschaftlich fundierte, qualitätsgesicherte und ethische Dienstleistungen im Bereich Executive Search, Professional Recruitment, Leadership Assessment und Coaching für Kunden aus dem privaten und dem öffentlichen Sektor.

In der Schweiz befinden sich unsere Büros in Zürich, Luzern, Nyon und Bern, aber unser Expertenteam arbeitet auch in über 60 Ländern der Welt und ist somit überall dort, wo Sie uns brauchen.